



UCI

Universidad para la
Cooperación Internacional

El análisis de actores

Diferentes perspectivas o lentes por las cuales se pueden ver distintos aspectos de un mismo tema

Profesora Vivienne Solís Rivera

Universidad para la Cooperación Internacional

Posibilidades para avanzar en el conocimiento de los diferentes actores

Elaboración de una primera lista de actores:

- 1./ individuales e institucionales
- 2./formales o informales
- 3./influyentes o marginales
- 4./afectados

Posibilidades para avanzar en el conocimiento de los diferentes actores

Análisis a profundidad de los diferentes actores:

- 1./ comprender sus intereses
- 2./ características
- 3./ condiciones

Posibilidades para avanzar en el conocimiento de los diferentes actores

Identificar los sistemas de relaciones y contextos de interacción entre los actores:

- 1./Cooperación o alianzas
- 2./conflictos o vínculos institucionales

Posibilidades para avanzar en el conocimiento de los diferentes actores

Diagnostico de las posiciones de los actores de cara al proyecto mediante el análisis del poder, intereses y legitimidad:

DIAGNOSTICO PIL (Lo analizaremos en detalle hoy)

Posibilidades para avanzar en el conocimiento de los diferentes actores

Formulación de conclusiones dirigidas a la construcción de escenarios previsibles:

- 1./ posibles comportamientos
- 2./posibles posiciones

¿De que estamos hablando?

Un proceso de análisis de actores es un proceso de investigación participativa.

¿Para que sirve un mapeo de actores?

- Facilita a enfocar en los asuntos y no en las personas.
- Útil para grupos disímiles en los niveles de escolaridad
- Estimula la discusión y la participación.

¿Para que sirve un mapeo de actores?

- Integra variedad de información y puntos de vista.
- El reto es integrar: temas, geografía, alianzas e interacciones.
- Múltiples usos: generar consenso, referencia y planificación.

¡Cosas para recordar!

- Con el tiempo las relaciones cambian entre los actores.
- El tiempo es un factor importante, hay que considerar varios mapeos en el tiempo para una misma situación, negociación o conflicto.

Los elementos de análisis

- **PODER:** Capacidad para lograr sus objetivos a través del control de recursos económicos, políticos, coercitivos, comunicativos informáticos.
- **INTERESES:** Magnitud de los beneficios y costos reales o percibidos resultado de una acción o situación para un actor en un contexto determinado.
- **LEGITIMIDAD:** Nivel de reconocimiento moral y legal de derechos y obligaciones de un actor y la determinación que muestra para realizarlos en un contexto determinado.

Niveles

Nivel 1:

- DOMINANTE: P-I-L =

Poderoso, afectado, Legitimo

Niveles

Nivel 2:

- POTENTE

P-I = Poderoso, afectado, no legitimo

- INFLUYENTE

PL = Poderoso, legitimo, no afectado

Niveles

Nivel 3:

- VULNERABLE

IL = afectado, legitimo, sin poder

- DURMIENTE

P = poderoso, ni afectado, ni legitimo

Niveles

Nivel 4:

- RESPETADO

L = Legitimo pero no afectado ni poderoso

- MARGINADO

I= afectado pero no legitimo ni poderoso

Niveles

Nivel 5:

- OTROS

0 = no afectado, sin poder y sin derechos



UCI

Universidad para la
Cooperación Internacional

¡Muchas gracias!

Referencia del material:

Guía para la investigación colaborativa y la movilización social (<https://idl-bnc-idrc.dspacedirect.org/bitstream/handle/10625/39895/1/IDL-39895.pdf>)